

# 中国海洋大学 2020 年硕士研究生招生考试试题

科目代码： 435                      科目名称： 保险专业基础

---

## 《经济学》部分    本部分共 60 分

### 一、 名词解释（每题 3 分，共 4 题，合计 12 分）

1. 投资乘数              2. 均衡价格              3. 正常利润              4. 奥肯定律

### 二、 简答题（每题 6 分，共 4 题，合计 24 分）

1. “十年前每台计算器卖 100 元，而现在每台计算器卖 50 元，销量却增加了 5 倍，是不是说明降低价格不一定会使供给量下降？如何解释这一现象？

2. 试分析失业的主要类型和原因。

3. 试分析经济增长的源泉是什么？

4. 花钱做广告宣传是完全竞争厂商获取最大利润的手段，你如何理解？

### 三、 计算题（10 分）

若很多相同厂商的长期成本函数都是  $LTC=Q^3-4Q^2+8Q$ ，正常利润为正值时厂商进入该行业；利润为负值时厂商退出。

(1) 描述行业的长期供给曲线。

(2) 行业需求函数为  $Q_D=2000-100P$ ，试求行业的均衡价格、均衡产量和厂商人数。

### 四、 论述题（14 分）

试述国内生产总值及其主要核算方法。

## 《金融学基础》部分    本部分共 30 分

### 一、 名词解释（每题 3 分，共 2 题，合计 6 分）

1. 再贴现                      2. 银行资本

### 二、 判断辨析题（每题 6 分，共 2 题，合计 12 分）

1. 按照发行与流通性质，可将金融市场分类为货币市场和资本市场。请判断对错；并阐述按照发行与流通性质正确分类后，每个市场的特征。

2. 利率是典型的外生变量。请判断对错，并阐述利率的经济杠杆作用。

### 三、 综合分析题（12 分）

2019 年 5 月 6 日，我国中央银行决定从 2019 年 5 月 15 日开始对聚焦当地、服务县域的中小银行，实施较低的存款准备金率。对仅在本县级行政区域内经营，或在其他县级行政区域设有分支机构但资产规模小于 100 亿元的农村商业银行，执行与农村信用社相同的存款准备金率，该档次目前为 8%。为稳妥有序释放资金，确保用于扩大普惠信贷投放，此次存款准

---

特别提醒：答案必须写在答题纸上，若写在试卷或草稿纸上无效。

备金率调整将于5月15日、6月17日和7月15日分三次实施到位。

虽然大多数新兴市场经济国家的法定存款准备金率也经历了一个不断下降的过程，但改革的力度与发达国家相比还有一定的差距。一些国家大幅度降低法定存款准备金率，甚至完全取消了存款准备金要求。例如英国、加拿大、澳大利亚、丹麦、瑞典等国家就已经完全取消存款准备金要求。

请根据以上资料，回答以下问题：

- (1) 定向降准的含义？
- (2) 我国中央银行采取定向降准的目的？
- (3) 存款准备金降低为零时，银行的存款派生能力可无穷大。这种说法是否符合实际。

### 《保险学原理》部分 本部分共 60 分

#### 一、名词解释（每题 2 分，共 4 题，合计 8 分）

1. 溢额再保险      2. 投保人      3. 道德风险      4. 物上代位

#### 二、不定项选择题（每题 4 分，共 4 题，合计 16 分）

1. 地铁设计失误导致塌方的风险属于：

A. 工作风险      B. 责任风险      C. 投机风险      D. 纯粹风险

2. 属于人身保险合同特点的有：

A. 给付性      B. 短期性      C. 补偿性      D. 不具有代位求偿权

3. 现代保险的起源是：

A. 火灾保险      B. 海上保险      C. 财产保险      D. 共同海损分摊

4. 哪些不是财产保险准备金：

A. 实际准备金      B. 未了责任准备金      C. 未决赔款准备金      D. 总准备金

#### 三、分析题（每题 6 分，共 4 题，合计 24 分）

1. 比较“共同海损、推定全损、部分损失”的区别。

2. 大特保等互联网保险平台的产生和发展，对保险市场监管带来哪些挑战？

3. 很多人说“保险公司不会破产倒闭。”真的是这样吗？请谈谈你的理解。

4. 张华于2017年10月10号在阳光保险公司购买了一年期的家庭财产保险，保额15万元，其家庭财产实际价值约30万元。2018年1月17号，因疏忽张华做饭后忘了关闭天然气、导致火灾。请分别在火灾造成家庭财产损失为10万元和25万元的情况下，使用第一危险赔偿方式，计算保险公司的赔付金额，并给出原因。

#### 四、案例分析题（共 12 分）

小刘想要给自己和家人购买保险产品以保障健康，于是来到保险公司进行咨询。

小保：“哎，美女，你好，你来买保险啊？”

---

特别提醒：答案必须写在答题纸上，若写在试卷或草稿纸上无效。

小刘：“嗯，对啊”

小保：“你想买什么类型的保险啊？”

小刘：“主要是给家人买个重疾险。”

小保：“这个保险呀，我是有所了解的，总的来说，在内地市场上确实挺不错的，但是在香港那边的话，同类产品其实还有更适合你的。这是我的名片，我是香港保险在内地的一个代理人。给你举个例子，你看一下这一款产品，我们同样选择以30岁男性为例，同样投保10年，保额都选择20万，内地保险一般每年要缴费11940元，我们这一款每年只需6850元，而且那个计划的理赔范围只包含40种疾病，而我们这款产品定义的严重疾病达到56种，还包括非严重疾病18种，且非严重疾病可以理赔3次。”

小刘：“好像确实不错。”

小保：“没错，如果是其他险种我就不说了，但是如果是重疾险和分红类的保险，那您一定要考虑香港保险了。对于重疾险来说，同等保额，香港的会比内地的便宜，保障的范围也更为宽泛。再给您举个极端一点例子吧，在发生癌症等大病情况下，内地保险公司对还没有发生转移的原发癌症不予赔付，只有癌症开始有扩散迹象保险才生效，而香港重疾险对早期的重疾可以预支付，对再次出现的重大疾病仍可进行赔付。而对于分红险来讲呢，香港的收益率往往要比内地高，内地年平均回报率大概在3%左右，而香港达到4%到5%。总之呢，香港保险是最划算的，价格便宜、承保责任广而且理赔还快、手续简单，百利而无一害啊。”

小刘：“我大概明白了，我会好好考虑，有需要的话，我会再联系你。”

小保：“好好好，您路上小心！”

1.请你以重疾险或者分红险为例，分析一下香港保险与内地保险的异同？（4分）

2.保险合同的关系人都包括哪些？你对这位代理人员的推销方式、话术怎么看呢，并给出理由？（4分）

3.请从促进保险业健康发展的角度，分析一下如何维护保险关系人之间的关系。（4分）

---

特别提醒：答案必须写在答题纸上，若写在试卷或草稿纸上无效。